



Vertriebsberater Pflanzenschutz Vertriebsgebiet westliches Münsterland / Niederrhein (m/w/d)

Als **Vertriebsberater (m/w/d)** bist du spezialisiert auf die optimale Positionierung und den Verkauf unserer Produkte und Services aus dem **Bereich Pflanzenschutz** und kennst Dich mit **digitalen Lösungen** aus. Mit Leidenschaft berätst Du Landwirte, Handelspartner und relevante Beratungsstellen und setzt dabei alle verfügbaren Maßnahmen ein, um eine **maximale Marktdurchdringung** zu erreichen. Durch eine klare Differenzierung unserer Bayer-Lösungen zum Wettbewerb schaffst Du eine starke Nachfrage und trägst zur langfristigen **Aufrechterhaltung** und Verbesserung unseres **positiven Images bei Stakeholdern** und in der Öffentlichkeit bei. Mit Deiner Expertise und Deinem Engagement trägst Du maßgeblich zum Erfolg unseres Unternehmens bei und bist ein wichtiger Teil unseres Vertriebsteams.

DEINE AUFGABEN UND VERANTWORTLICHKEITEN

- Du bist **Ansprechpartner (m/w/d)** für die landwirtschaftlichen Betriebe, den Agrarhandel und Beratungsorganisationen
- Du setzt unsere **Ziele im Markt** um, erstellst **Marktanalysen** und ermittelst **Geschäftspotentiale**
- Die selbständige Organisation und Durchführung **Vortragsveranstaltungen** und **Feldbegehungen** gehören zu deinem Aufgabenbereich
- Du pflegst Deine Kundendatendank selbständig

WAS DU MITBRINGST

- **Abgeschlossenes Hochschulstudium** als Agraringenieur (m/w/d) oder kaufmännische/landwirtschaftliche Ausbildung mit Erfahrung im Agrarmarkt/Pflanzenschutzbereich
- Du verfügst über gute **Fach- und Branchenkenntnisse**, insbesondere im Bereich **Pflanzenschutz** und/oder über mehrjährige **Berufserfahrung im Vertrieb**
- Du hast eine **hohe Affinität zu digitalen Lösungen** im Ackerbau
- Du bist aufgeschlossen im Umgang mit Menschen und hast ein hohes Maß an **Teamfähigkeit**
- Du verfügst über **Kommunikationsstärke**, auch im Umgang mit neuen Medien, und hast eine ausgeprägte Überzeugungsfähigkeit
- Darüber hinaus bringst du eine selbständige und **zielorientierte Arbeitsweise** und hohe Leistungsmotivation mit
- Verhandlungssicheres Auftreten in deutscher Sprache runden dein Profil ab

Diese Position ist für das Vertriebsgebiet westliches Münsterland / Niederrhein zu besetzen.

Es warten spannende Aufgaben und ein hochmotiviertes Team auf dich! Wir bieten hervorragende Rahmenbedingungen wie technische Ausstattung des Home-Office (Ipad, iPhone etc.), Dienstwagen (private Nutzung möglich), Leasing-Rad, flexible Arbeitszeiten, 30 Urlaubstage, eine betriebliche Altersvorsorge und ein leistungsgerechtes Gehalt.

Be you. Be Bayer.

DEINE BEWERBUNG

Dies ist Deine Chance, dich mit uns gemeinsam den größten globalen Herausforderungen unserer Zeit zu stellen: die Gesundheit der Menschen zu erhalten, die wachsende Weltbevölkerung zu ernähren und den Klimawandel zu verlangsamen. Du hast eine Stimme, Ideen und Perspektiven, die wir hören möchten. Denn unser Erfolg beginnt mit dir. Sei dabei. Sei Bayer.

Bayer begrüßt Bewerbungen aller Menschen ungeachtet von ethnischer Herkunft, nationaler Herkunft, Geschlecht, Alter, körperlichen Merkmalen, sozialer Herkunft, Behinderung, Mitgliedschaft in einer Gewerkschaft, Religion, Familienstand, Schwangerschaft, sexueller Orientierung, Geschlechtsidentität oder einem anderen sachfremden Kriterium nach geltendem Recht. Wir bekennen uns zu dem Grundsatz, alle Bewerber*innen fair zu behandeln und Benachteiligungen zu vermeiden.

Division: Crop Science

Referenzcode:

810556

Standort:

Westliches Münsterland / Niederrhein

Bewirb Dich noch heute!

<https://jobs.bayer.com/job-invite/810556/>